



Curso Superior
Alto Rendimiento Directivo

2º EDICION

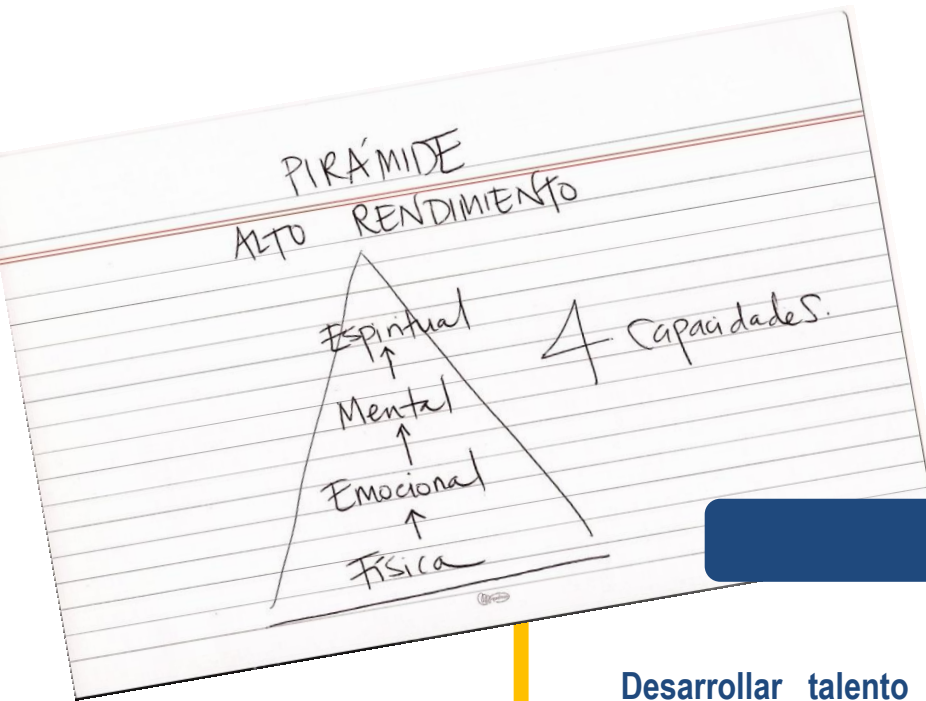
Entorno 100% confidencial

Formación **exclusiva** dirigida a un grupo selecto de directivos pertenecientes a **distintos sectores**, fomentando un aprendizaje basado en **compartir diversas estrategias de acción**, organización empresarial y «know how» entre todos los participantes del programa.

Dirigido a

- Empresas innovadoras y competitivas interesadas en **potenciar la eficiencia, el desempeño, la salud y el crecimiento** de su talento humano.
- A directivos de diferentes departamentos, entre 35 y 55 años, con una gran proyección de su trayectoria profesional (**high potentials**).
- También va dirigido a aquellos ejecutivos que ya hayan realizado un posgrado MBA, MILCO, etc. y quieran ampliar su formación a través de un programa que refuerza la salud igual que el proceso académico.

CULTIVA TU MENTALIDAD EMPRENDEDORA
 AMPLÍA TU VISIÓN DE MANERA GENUINA
FORMA PARTE DE UNA COMUNIDAD
ADOPTA NUEVAS PERSPECTIVAS
IMPULSA TU CARRERA



Objetivos

Conseguir un **estado de bienestar y equilibrio físico**, emocional, mental y espiritual nos ayuda a tener la energía necesaria para ser más **productivos y lograr el éxito**.

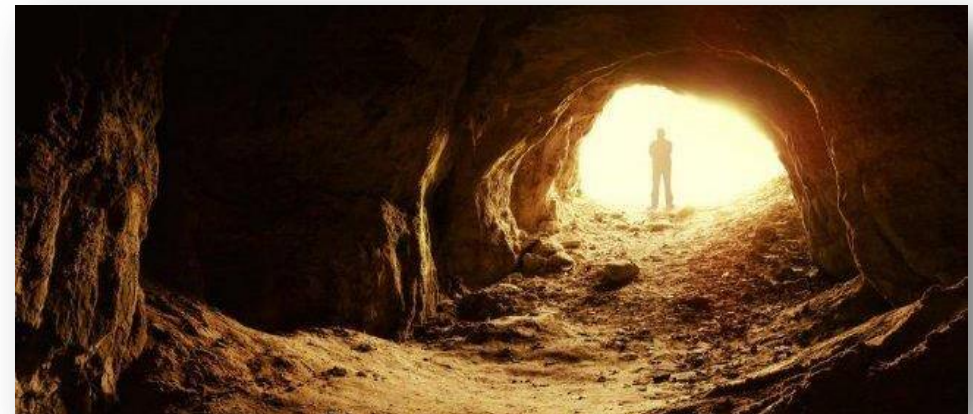
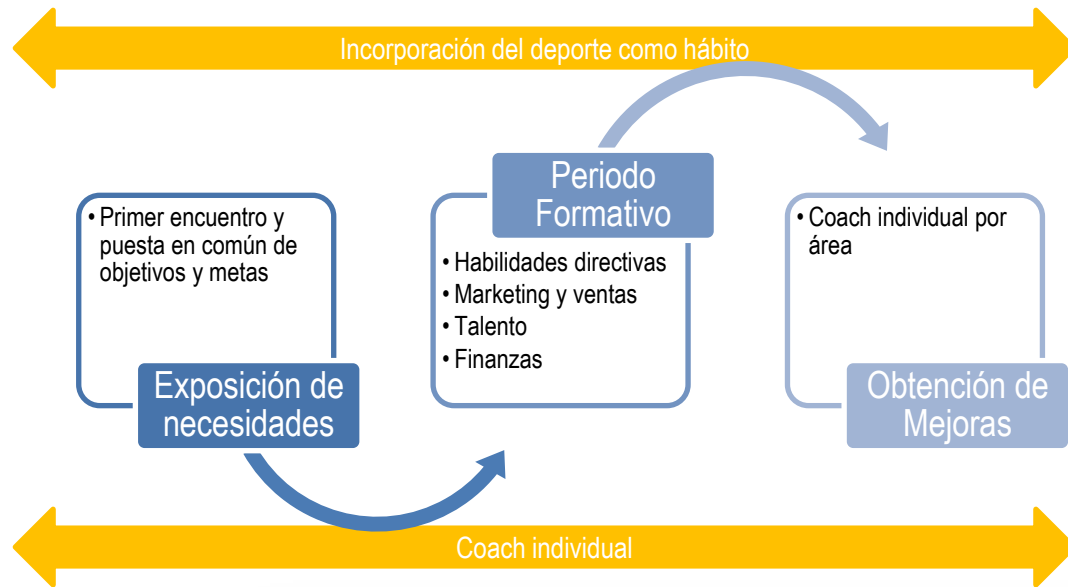
Desarrollar talento de liderazgo en directivos con alto potencial a través de un **acompañamiento y entrenamiento personalizado** y holístico.

- Identificar las carencias y metas del líder.
- Evaluar su nivel de competencias directivas.
- Desarrollar un plan de acción personalizado con ayuda de un experto «Coach».
- Adquirir nuevos hábitos para una mejora continua de rendimiento.
- Mejorar el rendimiento centrándose en el desarrollo en los desafíos específicos del negocio tanto a nivel colectivo como individual.

Mens sana in corpore sano

La salud al igual que el éxito debe ser integral.

Una persona que cuida su salud, que hace deporte y que se encuentra bien en todos los aspectos de su vida tendrá más posibilidades de conseguir sus objetivos personales y profesionales. El deporte es una forma de desarrollar tus capacidades para tomar decisiones, tener una mentalidad fuerte y trabajar en equipo.



“El hombre sabio querrá estar siempre con quién sea mejor que él” Platón

Metodología

El **Learning Partner (LP)** es una metodología que facilita el proceso de aprendizaje de los contenidos, a través del análisis de las ideas, conceptos y elementos que te hayan resultado más interesantes, aplicables y novedosos en cada área.

Consiste en un ejercicio de **reflexión individual**, además de un espacio para **contrastar** criterios y perspectivas con tu **grupo de trabajo**, afianzando y enriqueciendo los conocimientos obtenidos para la **aplicación inmediata en el entorno profesional y personal**.

Contenido

MARKETING Y VENTAS

- La capacidad comercial
- El cierre de las ventas
- La experiencia del cliente
- La negociación.

GESTIÓN FINANCIERA

- Estrategias y acciones en situaciones de Crisis
 - Renegociaciones bancarias
 - Situaciones alrededor de una concursal
- Estrategias y acciones en situaciones de Expansión
 - Reevaluación de objetivos numéricos
 - Financiación de los planes a medio y corto plazo
- Estrategias y acciones para la Optimización
 - Identificación de mejoras
 - Aplicación de las mejoras de circulante
 - Aplicación de reducciones de gasto

HABILIDADES DIRECTIVAS

- Liderazgo
 - Estimulación del liderazgo
 - Modelos de liderazgo
 - Estilos
- Gestión del Tiempo
- Reinvención
- Inteligencia Emocional en el directivo

GESTIÓN DEL TALENTO

- Reinvención
- La visión del líder, el nuevo manager



Xisca Sbert

Experta en Desarrollo de Personas

Coach ejecutiva acreditada por AECOP. Directora de Dale Carnegie Training® en Baleares desde el año 1999, trainer certificada por la Carnegie University (St. Louis), de los programas de relaciones humanas y Comunicación Eficaz, Presentación de Alto Impacto, Management y Core competence. Fundadora de Centre Balear de Consultoría y Formación. Desde hace 15 años se dedica a la formación, consultoría en empresas de todos los sectores del ámbito público y privado, trabajando con todos los niveles corporativos.



Marta Williams

Fundadora Washington Quality Group y de la primera escuela de acreditación coaches en España, The Institute of Coaching. Periodista de profesión en la Cadena ABC News y El País. En 2001 fue premiada con una Mención Especial de Honor por FEDEPE como una de las mujeres más notables en España en su campo.



Gustavo Piera

HappyPerson, Navegante Oceánico, Ingeniero, PADEXIESE y 1986 Empresario. Escritor, Speaker, Coach ejecutivo y Consejero. Fundador del Grupo CMR Iberica. Consejero, consultor, coach personal y asesor en empresas como la Caixa, Telefónica, Sanitas, Cepsa, KPMG entre otras.



César Piqueras

Escritor, Conferenciante y Coach Ejecutivo, autor de más de ocho libros sobre management, liderazgo y ventas. Colaborador con empresas de primer nivel como ESADE, Cambridge University Press, Abertis, MAN, Harley Davinson, etc. Docente en diferentes escuelas de negocio



Jose Juan Agudo

Business Partner en Atman Teambuilding S.L. Licenciado en CC Empresariales, MBA por el Instituto de Empresa y Alpinista amateur. Profesor de Universidad de Valencia, Universidad de Alicante, Autónoma de Madrid y diferentes escuelas de negocios. Consultor, Senior Coach y asesor de empresa. Master Trainer en metodología Belbin y Coaching de equipos.



Juan Carlos Cubeiro

Experto en desarrollo del talento, liderazgo y coaching para profesionales. Director de proyectos de consultoría estratégica en grandes empresas españolas. Head of Talent en ManpowerGroup, docente universitario, CEO de RightManagement y presidente de hinar de la Asociación Española de Coaching y Consultoría de Procesos.



Sergio Pastor

Licenciado en la universidad Politécnica de Ingenieros Industriales de Barcelona. Con más de 26 años de experiencia en dirección Económica Financiera y Legal en el sector tecnológico y energético.



David Gilling

Director de PSICO. Licenciado en Psicología y Maestro en Psicología Clínica por la UNAM. Con el apoyo del ITESM-CEM y como miembro de la Escuela de Negocios de esta institución, realiza su tesis doctoral en el campo de la ética empresarial. 20 años de especialización en el campo del desarrollo organizacional como consultor, formador y coach de equipos de trabajo.

2018

Noviembre
24

Diciembre
14 y 15

2019

Enero
11 y 12
25 y 26

Febrero
8 y 9
22 y 23

Marzo
8 y 9

Modalidad Presencial
Duración 65h
Precio 2.900€

- Outdoor Training



- Cuatro módulos formativos de 13 horas cada uno
- 6 horas de Coaching Individual
- Siete sesiones de 1 hora de Fitness con Personal Trainer

Beneficios del Programa



- Desarrollar el conocimiento y el entrenamiento de las **competencias directivas vs atléticas** para el cambio hacia una **transformación transversal**, alcanzando un estado de equilibrio óptimo mediante el entreno de habilidades mentales, físicas, de auto liderazgo y empresariales, a través de prácticas supervisadas por profesionales enfocados en el alto rendimiento.
- **Desarrollar y compartir los valores y actitudes de un deportista de alto rendimiento** con los de un ejecutivo de alto rendimiento.
- Reforzar la **capacidad intelectual, física, energética y emocional** para poder alcanzar el éxito en la propia **autogestión** de la persona y por tanto poder así generar el éxito en su entorno y alrededores.
- Promocionar la **salud integral** en la sociedad a través de una pedagogía personalizada y un entrenamiento a cada individuo con el fin de adquirir un mejor conocimiento de la propia mente, el cuerpo, los hábitos a través de las neurociencias.
- Fomentar la **conciencia social y ética** conociendo ampliamente las diversas dimensiones que se deben tener en cuenta como directivo de alto rendimiento.